

## Webpower söker säljare (New Sales)

Webpower är ett ledande företag inom e-postkommunikation med kontor i Sverige, Holland, Tyskland, Spanien och Kina. Vi hanterar allt från strategi, utveckling och genomförande av e-postkampanjer till slutanalys och uppföljning. Vårt verktyg innehåller alla funktioner som behövs för säker och effektiv e-postkommunikation tillsammans med integrering med övriga digitala kanaler.

Vi söker en driven och hungrig säljare med viljan att vara delaktig i vår pågående expansion. Vi har vuxit kraftigt den senaste tiden och behöver din hjälp med att fortsätta göra detta. Vi söker en säljare som ska arbeta med att erbjuda vår lösning för att skapa, skicka och analysera e-post kommunikation. Arbetet kommer att innebära att kontakta och bearbeta nya affärskontakter.

Du som söker ska ha erfarenhet av B2B-försäljning samt ha ett stort intresse av marknadsföring, kundkommunikation och IT. Du bör ha kunskap om e-postkommunikation. Vi ser gärna att du har någon erfarenhet av att arbeta med CRM- / CMS- eller annat motsvarande system. Goda kunskaper i engelska krävs. Det är ett stort plus ifall du har arbetat med liknande lösningar tidigare. Din sociala förmåga är lika viktig som din vilja att utvecklas snabbt. Du ska drivas av att se resultat och inte vara rädd för utmaningar. Du måste kunna fatta egna beslut och samtidigt vara lyhörd. Den här branschen förändras snabbt så du måste ha en stark vilja av att alltid ligga steget före, vara nyfiken och vilja att lära dig mer.

### Kontaktpersoner

Robert Andersson, Försäljningschef

Direkt, 08 580 80 757, [robert.andersson@webpower.se](mailto:robert.andersson@webpower.se)

### Ansökan

Ange referensnummer: New Sales

Vi tar emot ansökan via epost: [robert.andersson@webpower.se](mailto:robert.andersson@webpower.se)

Vi tillämpar löpande urval så ta chansen att söka redan idag!